

Individueel Aanbod Your Voice Power

Eén Op Eén Sessie Dagdeel (live of virtueel)

We gaan werken aan een specifiek leerdoel, volledig afgestemd op je persoonlijke situatie. Uitgangspunt is het creëren van bewustwording van welke indruk je wekt en wat de manieren zijn om te overtuigen, beïnvloeden, relaties te versterken en/of salesresultaten te verhogen.

Eén op Eén Dagtraining (live)

We gaan werken aan een aantal specifieke leerdoelen, volledig afgestemd op je persoonlijke situatie. Uitgangspunt is het creëren van bewustwording van welke indruk je wekt en wat de manieren zijn om te overtuigen, beïnvloeden, relaties te versterken en/of salesresultaten te verhogen. Tijdens een dagtraining is er meer ruimte voor interactie en persoonlijke feedback.

Premium Programma (live en virtueel)

Wil je dat je blijvend resultaat boekt met de training? Dan is een intensiever traject nodig. Het traject wordt volledig afgestemd op je persoonlijke situatie. Het traject vindt plaats gedurende 8 weken. Uitgangspunt is niet alleen het creëren van bewustwording, maar vooral het trainen van bekwaamheid en gedragsverandering voor blijvend succesvol resultaat. Er is veel ruimte voor persoonlijke feedback en begeleiding.

Inbegrepen:

- 2 dagen live coaching op locatie
- 4 virtuele coaching sessies
- blijvende toegang tot de online audio training
- support en feedback gedurende 8 weken
- persoonlijke opdrachten en studiemateriaal op maat
- koffie, thee en locatiekosten inbegrepen
- exclusief reiskosten buiten omgeving Maastricht

Praktische informatie

Na een adviesgesprek bepalen we welk traject passend is bij je leerdoelen. Het adviesgesprek is geheel vrijblijvend en vraag je [hier](#) aan.

Your Voice Power maakt gebruik van trainingslocaties door heel Nederland.

Wat train je?

Stem, spraak, lichaamstaal, vorm, inhoud, presentatie, communicatie.

Voorbeelden van leerdoelen

- vertrouwen wekken met je stem
- overtuigend spreken
- verkopen met je stem
- de regie en controle krijgen in gesprekken
- optimaal presenteren
- de aandacht trekken en behouden van klanten, collega's en publiek
- je boodschap krachtig overbrengen
- de leiding nemen
- overtuigend presenteren voor de camera
- succesvol telefoneren
- afstemmen en rapport bouwen met je stem
- professioneel overkomen
- leiderschap tonen, zowel in je houding als verbaal
- succesvol stemgebruik bij klantcontact en customer service

Kernwoorden

Presenteren, pitchen, overtuigen, leiderschap tonen, verkopen, beïnvloeden, telefoneren, spreken op video, spreken met een microfoon, video calls, spreken in een podcast, omgaan met sprekersangst, gezond en effectief stemgebruik, Algemeen Nederlandse uitspraak, talk like TED, storytelling, verhaalopbouw, stemgebruik, lichaamstaal, vorm, inhoud, gebruik.